

**СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ВЫПОЛНЕНИЯ НИОКР В РАМКАХ
ГОСКОНТРАКТОВ И С ПРИВЛЕЧЕНИЕМ СУБСИДИЙ**

Бутенко С.Н. (ИТМО)

**Научный руководитель – кандидат экономических наук, доцент Мурашова С.В.
(ИТМО)**

Введение. В условиях современной экономики компании постоянно ищут способы повысить свою конкурентоспособность и адаптироваться к стремительно меняющемуся рынку. Один из ключевых факторов успешного развития и роста — это эффективное проведение научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ (НИОКР) [1].

Для их финансирования компании часто обращаются к возможностям госконтрактов и субсидий. Каждый из этих механизмов имеет свои особенности, преимущества и риски. Правильный выбор источника финансирования может существенно повлиять на успех проекта НИОКР. В этой статье мы рассмотрим стратегии, которые помогут компании принять оптимальное решение, выбирая между госконтрактом и субсидией для реализации своих исследовательских целей [2].

Основная часть. Для определения выбора между госконтрактом и субсидией в контексте проведения НИОКР необходимо решить ряд задач:

1. Провести анализ особенностей и условий получения госконтрактов и субсидий.
2. Выявить преимущества и недостатки каждого из источников финансирования для проведения НИОКР.
3. Разработать критерии выбора между госконтрактом и субсидией, основываясь на специфике компании и цели проекта.
4. Предложить рекомендации по эффективному использованию выбранного источника финансирования для успешного выполнения НИОКР.

Для того чтобы оптимально выбрать источник финансирования для НИОКР, компаниям необходимо учитывать множество факторов, таких как доступные ресурсы, требования к проектам и долгосрочные цели. Следующие рекомендации помогут структурированно подойти к процессу принятия решения и минимизировать возможные риски, связанные с выбором госконтрактов или субсидий:

1. Оценить внутренние ресурсы, имеющиеся у компании [3].
2. Изучить требования и условия, связанные с госконтрактами и субсидиями, чтобы избежать дополнительных рисков.
3. Определить стратегические приоритеты компании и сопоставить их с возможностями финансирования.
4. Провести финансово-экономический анализ на предмет затрат и выгод от различных источников финансирования [4].
5. Разработать детальный план реализации проекта, учитывая этапы выполнения, сроки и ресурсные затраты.

Выводы. Для успешного проведения НИОКР выбор правильного источника финансирования играет ключевую роль. Проведенный анализ показал, что обе опции — госконтракты и субсидии — имеют свои достоинства и недостатки. Компании должны тщательно оценивать свои внутренние ресурсы и изучать условия каждого предложения, чтобы минимизировать риски. Определение стратегических приоритетов и проведение финансово-экономического анализа помогут принять более взвешенное решение. Консультации с экспертами также дадут ценные инсайты и помогут избежать распространенных ошибок. В итоге, осознанный выбор подходящего механизма финансирования может значительно повысить шансы на успешную реализацию проекта.

Список использованных источников:

1. Жданов Сергей Павлович, Лаушкин Сергей Анатольевич, Скрычев Александр Михайлович ОСОБЕННОСТИ ПРЕДМЕТА ДОГОВОРА НА ВЫПОЛНЕНИЕ НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИХ, ОПЫТНО-КОНСТРУКТОРСКИХ И ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ РАБОТ // Проблемы экономики и юридической практики. 2020. №5.
2. Мандыч И. А., Быкова А. В. НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ПОДДЕРЖКИ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫХ ПРОЕКТОВ // Инновации и инвестиции. 2023. №8.
3. Давыдов Д. А. МЕТОДИКА АНАЛИЗА РЕСУРСНОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ // Экономика и социум. 2024. №9 (124).
4. Садыкова Р. Ф., Соболев Р. В. СОВРЕМЕННЫЕ СПОСОБЫ ФИНАНСОВО - ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА ПРЕДПРИЯТИЯ // Мировая наука. 2017. №3 (3).

Автор _____ Бутенко С.Н.

Научный руководитель _____ Мурашова С.В.