

Индекс УДК - 658

Влияние государственной политики в сфере закупок на деятельность предприятия АО НПК «Северный ветер»

В.В. Рустамова, Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования «Санкт-Петербургский национальный исследовательский университет информационных технологий, механики и оптики», Санкт-Петербург.

А.А. Горовой д.э.н., доцент, профессор ФТМИ, Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования «Санкт-Петербургский национальный исследовательский университет информационных технологий, механики и оптики», Санкт-Петербург.

Переход на новые условия управления экономикой и ведения хозяйственной деятельности, с использованием механизмов конкуренции и максимальной вовлеченности коммерческих структур бизнеса, во взаимодействие с органами власти на разных уровнях, сформировал необходимость оптимизации процессов, организации закупок товаров и услуг. Появление законодательства в сфере закупок внесло свои коррективы в деятельность организаций, существенно ограничив действия заказчиков. Процесс закупок на предприятии изменился, усилив контроль со стороны государства в закупочной деятельности, предусматривая меры ответственности за несоблюдение правил проведения процедур.

Цель работы, рассмотреть влияние действующего законодательства в сфере закупок на функционирование предприятия, выделить особенности организации деятельности в сложившихся условиях.

Существующей нормативно-правовой базой в сфере закупок, чётко определены права, действия, ответственность участников, что создаёт равные возможности ведения деятельности. Организация деятельности в рамках единого законодательства, всё же не ограничивает возможности в построении внутренней структуры отдела закупок предприятия. АО НПК «Северный ветер» проводит закупки в рамках 223-ФЗ, со стороны заказчика и принимает участие в закупках по 44-ФЗ как поставщик. Закон позволяет организациям, с долей государственной собственности более 50%, функционирующим на собственные средства и извлекающим прибыль, в результате реализации продукции, само организовывать процесс закупок, прописывая правила проведения в Положении о закупках, предусматривающем самостоятельность ведения деятельности, но не противоречащим действующему законодательству. Положение для заказчика является основным документом, регламентирующим правила проведения закупок и предоставляющим ряд преимуществ:

- Возможность выбирать любой удобный из прописанных способ проведения закупки;
- Устанавливать лояльные или более жёсткие оценочные требования к участникам закупки;
- Оперативно вносить изменения в план закупок;
- Самостоятельно устанавливать сроки проведения процедур закупок;
- Предоставлять основания, необходимые для закупок у единственного поставщика;
- Снизить количество обжалований в уполномоченных контролирующих органах, путем уменьшения для этого оснований.

Заказчик в своём Положении может предусмотреть условия и виды процедур закупок, установленных законодательством, однако для заключения договора с единственным поставщиком требуется предоставление обоснования о выборе способа закупки, иначе заказчик обязан проводить конкурсные процедуры.

Устанавливая в Положении о закупке индивидуальные требования и проводя точную настройку закупочной деятельности, организация может вывести свои закупки на более эффективный уровень работы и получить максимальное удовлетворение своих потребностей по разумной цене.

При всей возможности выбора, закон не освобождает от соблюдения правовых норм, планирования, сроках проведения, публикации закупок и ведения отчетности. Организация должна предусмотреть объем закупок на текущий календарный год и опубликовать план. Заказчик обязан планировать и закупать у субъектов малого и среднего предпринимательства, не менее 15% от годового объема закупок. Изменения в плане в сторону уменьшения объема закупок влекут последствия приостановления закупок и начала проверки, возникает необходимость постоянного контроля объемов закупок. Кроме того, необходимо ежемесячно и ежегодно публиковать отчеты по закупкам в ЕИС, согласно, расчетов и форм документов, требуемых законодателем.

Открытость проводимых закупок, предусматривает возможность постоянных проверок со стороны контролирующих органов, в связи с прошедшей процедурой по итогам которой, любой участник может обратиться в орган Федеральной антимонопольной службы, с жалобой о нарушения в действиях заказчика. На период рассмотрения обращения до слушания и вынесения итогов, закупка приостанавливается, заказчик не вправе заключать договор с признанным победителем. Подобные ситуации значительно осложняют возможность эффективного функционирования предприятия, ожидания поставки, простои производства приводят к экономическим потерям и нарушениям договорных обязательств, невыполнение производственных планов.

Таким образом, ведение закупок в рамках законодательства, значительно ограничивает действия заказчика. Грамотно сформированное Положение о закупках позволяет самостоятельно принимать решения в допустимых законодателем границах. Одной из особенностей, является тщательное регулирование процесса осуществления закупок, контроль за их законностью, обоснованностью, целесообразностью и эффективностью, именно поэтому в соответствующем регламенте необходимо четко расписать все функции и задачи участников закупок и время реализации их задач.

В работе проведён анализ особенностей организации закупочной деятельности на примере предприятия. Результативность, экономичность и конкуренция близко связаны между собой и должны постоянно совершенствоваться. Соблюдение каждого должно сопровождать весь процесс закупок, и, главное – несоблюдение одного принципа на любой стадии определения поставщика влечет нарушение всей системы закупок и организационного процесса в том числе.

1. Афилов Э.А. Планирование на предприятии: Учеб. Пособие. – Мн.: Выш. шк., 2015. – 285 с.
2. Бабкин А.В. Методы оценки экономического потенциала промышленного предприятия / А.В. Бабкин // Научно-технические ведомости Санкт-Петербургского государственного политехнического университета. Экономические науки. - 2011– - №1-2 (163). – С.138-148.
3. Государственные закупки: направления развития. Обзор международных практик и анализ ситуации в Российской Федерации / сост. Е. Абрамова, Б. Ткаченко // М: Сектор. - 2015. – С. 124
4. Петров Д.А. Контрактная система в сфере закупок и публичные закупки как способы государственного воздействия на экономику. Конкурентное право. - 2013.- №3. - С 3.
5. Серова О.А., Архалович О.В. Переход к федеральной контрактной системе в России: централизация закупок и повышение их эффективности // Вестник Балтийского федерального университета им. И. Канта. 2014. № 3. С. 130-136.
6. Сорокина Н.П. Механизмы и процедуры государственных и муниципальных закупок и особенности их применения // Современные научные исследования и инновации. 2015. № 7 [Электронный ресурс]. URL: <http://web.snauka.ru/issues/2015/07/56664> (дата обращения: 01.03.2019).