

ПРОБЛЕМЫ ВЕНЧУРНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Мартьянов В.А. (Комитет территориального развития Санкт-Петербурга)

Научный руководитель – к. полит. наук, доцент Кузьмин А.Е. (Северо-Западный институт управления — филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации)

Введение. Инновационные процессы являются путем роста конкурентоспособности компаний и экономик стран в целом. Формирование инновационных экономик и компаний, а также ускорение технологических изменений и стремление компаний к оптимизации поиска новых решений привело к появлению венчурных инвестиций. Данные процессы неразрывно связаны как со все большим удорожанием внутренних процессов разработки продуктов и услуг, так и с большей эффективностью малых фирм в части «проверки гипотез» относительно потенциально реализуемых продуктов.

С целью формирования технологических альянсов с малыми компаниями с большим потенциалом роста все чаще создаются венчурные фонды, которые позволяют использовать для технологического развития фирмы освоение готовых инноваций извне.

Таким образом, проблема повышения роста конкурентоспособности российской экономики и компаний связана с развитием рынка венчурных инвестиций. Поэтому проблематика его формирования в нашей стране является важным объектом для анализа. Особенно с учетом, что рынок венчурных инвестиций в России относительно мал.

Основная часть. Российская ассоциация венчурного инвестирования определяет венчурные инвестиции как профессиональный капитал, инвестированный венчурным капиталистом совместно с предпринимателем для финансирования ранней стадии («семенная», «стартап») или стадии расширения предприятия. Финансирование может принимать формы покупки обыкновенных акций, конвертируемых привилегированных акций или конвертируемых долговых обязательств. В обмен на принимаемый на себя относительно высокий риск венчурные капиталисты получают адекватное вознаграждение в виде прибыли, роялти, привилегированных акций, роста стоимости акционерного капитала и в ином виде». В определении акцент сделан на профессиональном характере, высоких рисках инвестиций и формах инвестирования.

Венчурные инвестиции повышают конкурентоспособность как инвестируемой компании, так и инвестирующей. При этом они направлены одновременно как на решение долгосрочных стратегических целей, так и финансовых. Данный факт не всегда достаточно ясно осознается менеджментом российских компаний, которые ожидают краткосрочных финансовых результатов. Хотя у данного поведения есть и основания, связанные с нестабильностью экономического роста в стране, а также большой неопределенности в части государственной экономической политики, что стимулирует к извлечению прибыли в краткосрочном горизонте, нежели чем реализация последовательных стратегических решений, направленных на будущую конкурентоспособность.

Также стоит отметить, что использование венчурных инвестиций позволяет компаниям дополнить инновационные продукты актуальным и разнообразным промышленным опытом.

Для Российского рынка можно выделить определенные отличительные черты венчурных инвестиций. Российские компании не склонны к венчурным инвестициям на ранних стадиях, что вместе с низким объемом инвестиций в науку и разработки препятствует развитию технологий. Также развитию препятствует низкий уровень инвестиций в наукоемкие и высокотехнологичные отрасли. Рынок развит слабо и компаний не склонны к риску, что ведет к экономии на подобных инвестициях.

Стоит отметить и часто негативное давление государственных органов на малые и средние предприятия, большая часть которых скорее стремится к простым и безрисковым отраслям и сферам деятельности.

Выводы. В качестве предложений по улучшению ситуации можно выделить некоторые меры со стороны государства.

Государственная поддержка должна сконцентрироваться на формировании экосистемы, исключая чрезмерный контроль и конкуренцию со стороны государства. При этом, государство должно стимулировать конкуренцию на рынке венчурного капитала, путем повышения прозрачности рынка и сокращения уровней нечестной конкуренции.

Также государству стоит озаботиться повышением информированности и грамотности инвесторов, в том числе на индивидуальном уровне.

Указанные меры возможны лишь при совершенствовании законодательной базы в венчурной индустрии. Особое внимание должно быть уделено вопросам защиты частной собственности и инициативам по приватизации патентов компаний со стороны ФАС России.

Список использованных источников:

1. Зинов В. Г., Ерёмченко О. А. Корпоративные венчурные инвестиции: особенности и успешные практики // Экономика науки. – 2019. – Т. 5. – №. 3. – С. 170-184.
2. Лебедев В. А., Авдеева А. И., Мамедов Т. Н. Венчурные инвестиции как фактор развития экономики России в условиях пандемии // Финансы и управление. – 2022. – №. 1. – С. 47-57.
3. Попов С. О. Российские венчурные инвестиции: текущее состояние и пути совершенствования // Инновационная деятельность. – 2021. – №. 2. – С. 115-125.
4. Филиппов А. Г., Груздева Е. В. Модели венчурных инвестиций в России и США как основной элемент становления инновационных предприятий // МИР (Модернизация. Инновации. Развитие). – 2019. – Т. 10. – №. 4. – С. 501-515.
5. Яблочников С. Л., Дзобелова В. Б., Саламова А. Э. Венчурные инвестиции и специфика их функционирования в России // Экономика и управление: проблемы, решения. – 2021. – Т. 2. – №. 3. – С. 24-28.