

РАЗРАБОТКА МОДЕЛИ КОММЕРЦИАЛИЗАЦИИ ВЫСОКОТЧНОГО ПРОМЫШЛЕННОГО РОБОТА-МАНИПУЛЯТОРА

Белозеров Дмитрий Алексеевич

Научный руководитель: к.э.н., Силакова Любовь Владимировна

Современное время характеризуется повсеместным ростом автоматизации производственных процессов и появлением новых технологий, позволяющих повысить эффективность существующих решений. Однако, анализ состояния и динамики рынка робототехники в России показывает большой потенциал роста. Так, доля рынка промышленной робототехники России от мировой составляет 0,19%. И динамика роста рынка промышленной робототехники в России не дотягивает до роста мирового рынка робототехники на 2,8% в год. В то же время существует проблема вывода на рынок решений, создаваемых разработчиками и крупными компаниями. Эти проблемы связаны с такими факторами, как недостаточное финансирование, отсутствие государственной поддержки для предприятий, занимающихся роботизацией производств, сложности с закреплением объектов интеллектуальной собственности, несовершенством законодательной базы, некомпетентность специалистов и недостатком знаний по коммерциализации технологии у разработчиков.

В статье на основе анализа опыта разработчиков и исследования специфики инновационного процесса в отношении сферы робототехники, описывается возможность сформировать модель вывода на рынок технологической разработки. Корректная разработка модели коммерциализации может оказать ключевое влияние на успешность вывода новой технологии в промышленной робототехники на локальный рынок, а в перспективе и на глобальный рынок.

Целью работы является разработка модели коммерциализации на основе технологии повышения точности позиционирования высокоточного робота-манипулятора.

Робот-манипулятор представляет собой автоматическую машину, задача которой переместить инструмент или груз в пределах рабочей зоны.

В процессе коммерциализации робототехнических решений предприниматели сталкиваются с большим количеством трудностей. В первую очередь, отсутствует понимание потенциального рынка сбыта, его размеров, спроса на технологию. Также важным вопросом является поиск денежных и людских ресурсов.

Соответственно, для компании-разработчика инновационного решения в сфере промышленной робототехники было бы рационально двигаться по уже известному пути развития, для чего необходима модель коммерциализации робототехнической технологии.

В основе модели коммерциализации технологии лежат следующие этапы:

Таблица. Этапы процесса коммерциализации технологии сферы робототехники

№	Название этапа	Детали
1	Формирование рынка сбыта	Поиск потенциальных клиентов, донесение до них ценности предложенной технологии
2	Экспериментальная часть	Проведение испытаний оборудования и созданной робототехнической разработки
3	Маркетинговый анализ	Выявление спроса на созданную технологию
4	Оформление РИД	Создание документа для защиты результатов интеллектуальной деятельности
5	Поиск ресурсов	Выявление количественной потребности в людях и производственных мощностях
6	Привлечение инвестиций	Заключение договора с венчурным фондом

7	Построение финансовой модели	Оценка затрат, необходимых для создания разработки и оценка доходов от реализации
8	Формирование коммерческого предложения	Выявление конкретного ценностного предложения за созданную разработку
9	Общение с заказчиками	Обсуждение деталей коммерческого предложения с конкретным заказчиком
10	Поставка оборудования	Поставка и наладка работы системы

Сформированная модель должна помочь группам разработчиков инновационных решений в сфере робототехники в прохождении пути успешной коммерциализации их систем.

Грамотное решение задачи формирования модели коммерциализации разработки в сфере промышленной робототехники и широкое распространение этого метода среди разработчиков инновационных робототехнических решений может послужить драйвером развития рынка робототехники в России.

Литература:

1. А.Е. Колюховская Рынок робототехники: угрозы и возможности для России. —М.: ЛитРес, 2019. – С. 45-49
2. Горфинкель, В. Я. Инновационное предпринимательство : учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / В. Я. Горфинкель, Т. Г. Попадюк ; под ред. В. Я. Горфинкеля, Т. Г. Попадюк. — М. : Издательство Юрайт, 2017.